

EL MANIFIESTO DEL ÉXITO

CON PROGRAMACIÓN NEURO-LINGÜÍSTICA

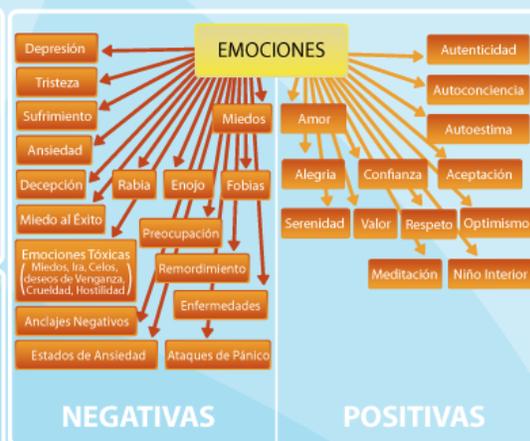
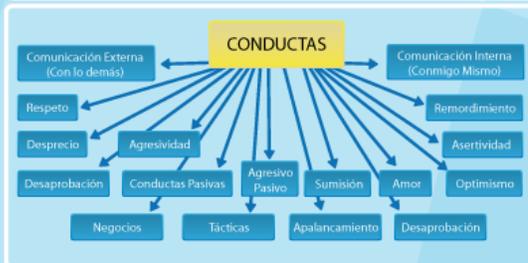


Tabla De Contenidos

PREFACIO.....	4
EL SECRETO DE LOS RESULTADOS EN GRANDE.....	7
QUIÉN ES EDMUNDO VELASCO.....	7
¿PORQUE LE COMPARTO HOY ESTOS SECRETOS?.....	8
LA RAZÓN POR LA QUE LA MAYORIA DE LAS PERSONAS NO OBTIENEN RESULTADOS.....	9
PONIENDO LA VIDA EN PERSPECTIVA.....	10
EL TIEMPO SIGUE CORRIENDO,PERO USTED AÚN NO PUEDE CONSEGUIR UNA VIDA EXITOSA.....	11
OBSTACULOS QUE LE IMPIDEN LOGRAR SU ÉXITO.....	12
LOS POBRES RESULTADOS SOBRE SU ÉXITO.....	16
¿CUÁL ES EL ORDEN CORRECTO?.....	16
PENSAMIENTOS.....	18
EMOCIONES.....	19
ESTRATEGIAS MENTALES.....	20
CONDUCTAS.....	21
RESULTADOS.....	22
¿FRUSTRADO DEBIDO AL TRABAJO DURO Y LOS POBRES RESULTADOS?.....	23
SIN UNA ESTARTEGIA ES IMPOSIBLE LOGAR EL ÉXITO..	24
PORQUE INCLUSO LOS “GURUS” REQUIEREN ESCUCHAR DE CERCA LO QUE TENGO QUE DECIR.....	26
¿SABE USTED LO QUE VALE UNA HORA DE SU TIEMPO?.....	27
LA DIFERENCIA ENTRE SER PRODUCTIVO Y PERDER EL TIEMPO.....	29
LA SISTEMATIZACIÓN DEL ÉXITO.....	30
EL METODO M.E.T. (META-ESTRATEGIA-TÁCTICA).....	31
APRENDER A MONETIZAR TUS TALENTOS NATURALES, LA MANERA MÁS FÁCIL DE AUMENTAR SU TARIFA POR HORA.....	33
EL USO DEL APALANCAMIENTO LO LLEVARA AL ÉXITO.....	33
EL APALANCAMIENTO DE SU SISTEMA(PROGRAMACIÓN).....	34
EL APALANCAMIENTO DE SU MENTE (NEURO).....	34
EL APALANCAMIENTO DE SUS PALABRAS.....	34
LA DIFERENCIA ENTRE QUERER Y LOGRAR ES EL PODER DEL COACHING.....	34
¿CUÁL ES LA MEJOR PREGUNTA QUE USTED MISMO PUEDE HACERSE SOBRE EL COACHING CON PNL?.....	35
CÓMO HACER SU PROYECTO DE ÉXITO 50 VECES MÁS PRODUCTIVO.....	36
UN RESUMEN RÁPIDO DE LOS PRINCIPIOS DE ACTUACIÓN PARA LOGRAR EL ÉXITO.....	37
EL CONCEPTO MÁS PODEROSO DE ÉSTE MANIFIESTO.....	38
LOGRANDO UN AUMENTO SIN PRECEDENTES EN SUS RESULTADOS.....	39
UNA OPCIÓN GRATUITA PARA DESCUBRIR Y PROBAR MI PROGRAMA DE COACHING ESTRATÉGICO.....	39
DEJE DE SER UNA VÍCTIMA Y CONVIERTASE EN UN PARTICIPANTE DEL CAMBIO....	41
UN REGALO FINAL.....	42
LA NATURALEZA DE LA CREENCIA Y CÓMO CAMBIARLA.....	43

Lo que algunas personas opinan de Edmundo Velasco y el Manifiesto del Éxito.



Edmundo ha sido Asesor y Coach personal de 5 gobernadores y he visto como, políticos con diversos cargos lo escuchan y aplican sus consejos.

LRI. Elsa Ávila
Doctorado en Coaching



Para la Cervecería Cuauhtémoc Moctezuma capacitamos a más de trescientas mil personas en todo el país, no se si fue un record nacional o incluso internacional que tiene Edmundo.

Psic. Ana Luz Velasco
Master Coach



Directores de muchas empresas han buscado los servicios de Edmundo por los últimos 15 años debido a sus espectaculares resultados en producción y ventas.

Dr. Ramiro López Elizalde,
Médico especialista en Neurocirugía.



Directivos y técnicos deportivos de equipos de futbol profesional han contratado los servicios de Edmundo por años y han podido lograr resultados sobresalientes.

José Guadalupe Rubio
Ex-Futbolista Profesional
Campeón en el futbol mexicano con el equipo Santos Laguna



Las universidades más importantes han creado programas especiales para Edmundo con la intención de incorporarlo en sus posgrados y contar con su experiencia.

Dr. David Hidalgo
Rector de la universidad CUAM.

Profesorado de la Escuela Superior de PNL

La Escuela Superior de PNL es actualmente la Institución Online más importante en todo el mundo y cuenta con una mayor cantidad de alumnos de diversos países, más que ninguna otra, lo que le ha permitido colocarse en tan solo dos años como la Escuela de formación de PNL más grande a nivel mundial.

MANIFIESTO DE ÉXITO

“Un Gran Sueño que se ha logrado fue primero un pequeño sueño en la mente de alguien que realizo las cosas correctas en el momento correcto”

Éxito significa: Ser La Persona Que Quieres Ser

¿Puede un Manifiesto de Éxito realmente transformar su vida?

Sería algo verdaderamente notable. Sin embargo si usted puede tomarse los próximos 30 minutos y leer estas páginas, puedo asegurarle que su destino personal en el Amor, las Finanzas, la Salud y demás áreas de su vida podrán **Cambiar Radicalmente** a causa de éste Manifiesto.

Hace años yo habría estado reacio de hacer una afirmación tan temeraria. Sin embargo después de que trabajé por más de 17 años impartiendo seminarios de PNL alrededor del mundo con John Grinder Co-Creador de la Programación Neuro-Lingüística y verificar una y otra vez con miles de personas los espectaculares y rápidos resultados, que ellos obtenían, éstos resultados se convirtieron en la mayor razón por la que decidí publicar por primera vez este manifiesto.

Los cambios realizados en las vidas de nuestros alumnos, en muchos casos serían difíciles de creer ¡Sin embargo es exactamente lo que ocurrió! Y ha seguido pasando a más estudiantes de la PNL de lo que podría haber imaginado. Y eso actualmente es un hecho en nuestros estudiantes en todo el mundo. Las historias de éxito por sí solas podrían llenar un volumen cien veces el tamaño de este informe.

Éstas historias de éxito que se han logrado con nuestra adaptación específica a las herramientas de la PNL, me comprometen a divulgar de una manera precisa estas tecnologías orientas a obtener grandes resultados. Y en verdad se ha convertido para mí, en un compromiso de interés público.

Con éste Manifiesto de Éxito estoy seguro de que el número de personas que lograrán cambiar su enfoque para alcanzar sus metas y sus sueños se acelerará. Y usted tiene su propia copia personal. Felicitaciones a su mente, por ello.

Puede imprimir este informe (si lo desea) sentarse y relajarse en su sillón favorito, y leer cuidadosamente lo que sigue. Éstas Poderosas Herramientas y Técnicas de la PNL (Programación Neuro-Lingüística) han creado nuevas opciones que han permitido obtener fortunas a los empresarios, lograr relaciones de un nivel superior a las parejas y conseguir ventas espectaculares a los vendedores, más que cualquier otro modelo en la historia.

Recuerdo que se ha usado por mucho tiempo el concepto de la “Ley del más fuerte” me parece que en éstos tiempos sería más correcto decir “La ley del más sabio”, ya que, quien tiene más conocimientos, ya sea en conceptos y/o experiencias sabe cómo llevar mejor su vida y eso por ende lo conduce al éxito (lo que la persona quiera ser y con ello sentirse pleno).

EL DILEMA DEL CREER O DE DUDAR.

Por favor **COMPRUEBE** - No estoy siendo exagerado ni me interesa hacer promesas falsas, o simplemente compartir mi opinión. Éste Manifiesto único que ahora tiene en su poder y que le mostrará las herramientas más poderosas para Re-Educar a su cerebro, es el responsable de un **Cambio Radical** en la vida de más personas exitosas que cualquier otro modelo de cambio personal conocido hasta ahora.

Es por esto que la PNL ha sido estudiada por millones de personas actualmente, cuando usted hace una búsqueda en Google (coloca la palabra PNL) existen mas de **24 millones de resultados para el idioma español** y más de 93 millones de resultados en el idioma inglés.

Google pnl

Web Imágenes Vídeos Noticias Más Herramientas de búsqueda

Aproximadamente 24,500,000 resultados (0.15 segundos)

[Programación neurolingüística - Wikipedia, la enciclopedia libre](#)
es.wikipedia.org/wiki/Programación_neurolingüística
La programación neurolingüística (PNL) es un modelo de comunicación interpersonal ...
La PNL se ocupa de la influencia que el lenguaje tiene sobre nuestra ...

[PNL Programación Neurolingüística](#)
www.pnl.org.mx/
Cursos de PNL. Conoce más sobre PNL, la Programación Neurolingüística no sólo se enfoca en desarrollar competencias y excelencia, sino sabiduría y visión, ...
Historia de la PNL - Cursos - Metamodelo - Presuposiciones

Google nlp

Web Imágenes Maps Shopping Libros Más Herramientas de búsqueda

Aproximadamente 94.000.000 resultados (0,19 segundos)

[Neuro-linguistic programming - Wikipedia, the free encyclopedia](#)
en.wikipedia.org/.../Neuro-linguistic_programmi... - Traducir esta página
Neuro-linguistic programming (NLP) is a discredited approach to communication, personal development, and psychotherapy created by Richard Bandler and ...
Methods - Paul McKenna - Richard Bandler - Category:Neuro-linguistic

[Natural language processing - Wikipedia, the free encyclopedia](#)
en.wikipedia.org/.../Natural_language_processin... - Traducir esta página
Natural language processing (NLP) is a field of computer science, artificial intelligence, and linguistics concerned with the interactions between computers and ...

No hay duda de que los conceptos revelados por la PNL son poderosos y han revolucionado e influenciado al día de hoy a la mayoría de los modelos desarrollados para lograr cambios permanentes a corto plazo, **sin embargo**, por alguna razón la forma como hasta ahora se ha enseñado y presentado, en la mayoría de las veces, provoca que muchos de los que la han estudiado y practicado se sientan frustrados y no han logrado verdaderamente ir mas allá en el nivel de éxito soñado.

Ésta es la razón principal para poner en sus manos este Manifiesto de Éxito.

BIEN COMPRENDIDAS Y APLICADAS DENTRO DE UNA **ESTRATEGIA ESPECÍFICA**, LAS TÉCNICAS DE LA PNL SON COMO UNA MECHA QUE ENCENDERA LA POLVORA DE SU FUEGO INTERIOR AL ÉXITO.

Ahora es su turno, en las páginas siguientes encontrará el **Manifiesto de SU ÉXITO...**

Y voy a estar esperándolo al final, disfrutando, imaginando y saboreando cada momento de lo que le va a suceder a usted conforme lea este reporte: Simplemente, los más grandes cambios y beneficios para lograr esa calidad de vida que desea y además merece.

Me viene a la mente una reflexión que leí de Napoleón Hill:

“Un propósito definido no es el éxito, pero es el primer paso que debes dar para alcanzar el ÉXITO, y si te niegas a darlo o si no lo das, pronto te encontrarás moviéndote a la deriva en uno de esos pequeños botes, navegando sin rumbo en el mar de la vida, víctima de los vientos y de las olas de la circunstancias. Muy pronto este “moverte a la deriva” se convierte en un hábito, y los hábitos, sean buenos o malos, son difíciles de romper o de cambiar”.

Le voy a mostrar como armar su vida de tal forma que considere todas las aristas para poder lograr el éxito que quiera, el que usted elija, lo que le permitirá mantenerse en un equilibrio constante al considerar cada uno de los puntos importantes como un ente holístico, integral y que pueda vivir de una manera ecológica, es decir, lograr el éxito que usted elija sin que tenga que sacrificar partes importantes de su vida, principalmente su salud, su familia y todo aquello que le signifique estar en contacto con usted mismo; y sobre todo éste Manifiesto de Éxito se convertirá en su brújula para que nunca se salga del camino y siempre esté en la dirección correcta.

Edmundo Velasco

EL SECRETO DE LOS RESULTADOS EN GRANDE

Éste documento que ahora usted tiene en sus manos es solo una fotografía instantánea de mis más de 17 años de impartir cientos de seminarios de PNL alrededor del mundo, como le comenté, muchos de ellos junto a uno de los dos Co-Creadores de la Programación Neuro-Lingüística el Dr. John Grinder; y también, de los miles de resultados probados con nuestros estudiantes hasta el día de hoy.

Hasta ahora, por desgracia, ésta información había estado celosamente guardada y solo estaba disponible para aquellos que asistían a nuestros entrenamientos personales de Certificaciones y Maestrías, así como a los programas de formación como Coach con PNL.

Hay un modelo especial en la pagina 31 que le sugiero imprimir y colocar de manera visible en su área de trabajo y en su espacio favorito en el hogar. Éste modelo ha generado los cambios radicales más poderosos en la vida de muchas personas y estoy seguro que ocurrirán los mismos cambios favorables para usted, una vez que haya comprendido los conceptos que está a punto de recibir en este Manifiesto.

¿QUIÉN ES EDMUNDO VELASCO?

Es posible que me conozca por mis más de 17 años en que impartí Seminarios de PNL por diferentes partes del mundo codo a codo con el Dr. John Grinder uno de los dos genios Co-Creadores de la Programación Neuro-Lingüística, del que fui socio y representante para México, América Latina y España por esos 17 años.

Durante éste periodo de tiempo impartimos infinidad de Certificaciones, Maestrías y formamos cientos de entrenadores en PNL y más recientemente creamos el grado de “Coach” con PNL. Lo anterior me permitió colocarme como una de las personas con más influencia en el mundo de la PNL en habla hispana.

Luego alrededor del año 2006 desaparecí de la luz pública y comencé a trabajar en exclusiva para Programas de Educación en diversos Gobiernos Estatales de la República Mexicana. Posteriormente exploré la oportunidad de aplicar los patrones de comunicación de la PNL en el ámbito de la política, y tuve la posibilidad de asesorar campañas electorales con mucho éxito en México y en algunos otros países, desempeñándome siempre como “Coach Secreto”. Mi labor, era desarrollar con las Herramientas de la PNL la parte más importante, “EL Mensaje Estratégico”. Es decir estuve trabajando con algunos “Pesos Pesados”.

Todavía me siento incómodo cuando tengo que abrir ciertas partes de los logros profesionales (Pero le comparto esto para ayudarle a comprender lo poderoso que son los métodos que voy a revelarles a usted).

De los 23 a los 27 años me dediqué a estudiar un par de Maestrías. Una en Administración de Empresas y otra en Desarrollo Humano; pasé por una Gerencia regional de una compañía

editorial con éxito, luego fui invitado a un Gerencia en una compañía aseguradora logrando cifras record. La Razón de estos éxitos fue, que siempre he aplicado las herramientas de la PNL desarrollando mi trabajo con un **enfoque estratégico** centrado en lograr el éxito de las personas.

Más tarde me especialicé como Psicoterapeuta Gestalt, posteriormente realicé una nueva especialización ésta vez en Hipnosis Ericksoniana. En 1993 me incorporé de lleno al mundo de la PNL asociándome con John Grinder para impartir Seminarios en los países de habla Hispana.

He tenido la oportunidad de ser Psico-Terapeuta y Coach personal de miles de hombres y mujeres alrededor del mundo. Debido a esto, actualmente existen más de un millón cuatrocientas mil referencias en Google hacia mi persona y mi trabajo, si coloca el nombre Edmundo Velasco.

En pocas palabras yo sé cómo crear opciones para llevar a las personas a los resultados que desean. Lo he estado haciendo por los últimos 25 años.

¿POR QUE LE COMPARTO HOY ÉSTOS SECRETOS?

Ya le he dicho que durante los últimos años he sido el “Coach Secreto” de algunas de las personas más exitosas. Lo que no le dije es que lo hice con un propósito aún más grande.

Me introduje al mundo de la PNL y el Coaching con la visión de lograr en mis clientes su Éxito Personal y Profesional, sin embargo yo deseaba algo más, deseaba crear, **¡de verdad crear!**. Crear un sistema de éxito personal capaz de sostenerse por si mismo (Sin mi) o sin ningún coach. Es decir, transferir el poder a la persona y que ella misma se convierta en su auto-coach. Y así, ayudar a la persona con experiencia y al novato, a la mujer y a los jóvenes, que conforman el 90% de las personas que desean encontrar una forma de trabajar menos duro y pasar más tiempo con la familia.

Así que decidí convertirlos en propietarios de sus vidas y enseñarles a **Re-Diseñar sus Estrategias** y a sistematizar sus procesos de éxito, lo que podría multiplicar sus resultados favorablemente y reducir así, el número de horas que gastan en obtener sus logros personales, e invertir ese tiempo en **Ser Feliz**. Ahora he alcanzado esa misión.

Sin embargo, recientemente me he asociado en un proyecto que va a obligarme radicalmente a aumentar el número de horas que dedico a mi negocio de **Coaching Ejecutivo**. Lo que significa nuevamente, que solo un selecto grupo de personas podrán ser entrenadas personalmente por mi. Es por eso que decidí que ya era hora de colocar esta información al alcance de todos para que muchos más hombres y mujeres puedan beneficiarse.

LA RAZÓN POR LA QUE LA MAYORÍA DE LAS PERSONAS NO OBTIENE RESULTADOS

En el último año estuve viajando nuevamente a diferentes partes del mundo. España, Ecuador, Venezuela, Argentina, Chile, Colombia y por supuesto algunas ciudades del interior de México. La razón de estos viajes fue impartir Seminarios presenciales de PNL. Fue muy agradable volver a ver esos rostros llenos de expectación y sorpresa ante los espectaculares modelos de los “Patrones de la Excelencia con PNL”.

Sin embargo cada vez que estaba impartiendo un nuevo seminario me llamaba poderosamente la atención de que antes de participar en mi entrenamiento de PNL, casi todos los asistentes a estos seminarios, han estado en una búsqueda intensa durante los últimos meses y a veces años a través de cursos de diferente índole de la “formula mágica” que les permita lograr los resultados que desean en la vida. Lo verdaderamente trágico es que lo han estado intentando de la manera equivocada.

La falta de los conocimientos fundamentales de los factores o cimientos que conforman el edificio llamado “El ser Humano” es la razón por la cual la mayoría de esta gente producirá grandes errores en la realización de sus sueños. Incluso si asisten a diferentes cursos de motivación o compran un montón de productos de superación y los aplican religiosamente y al pie de la letra lo único que conseguirán será trabajar extremadamente duro en tratar de mejorar y al cabo de unas semanas seguir igual.

Voy a abordar el problema tal como lo veo, debido a que sé por experiencia, que la perspectiva de este manifiesto puede realmente hacer la diferencia que haga la diferencia en la vida de usted. Lo he vivido con muchos de mis clientes de Coaching.

Así que no puedo sentarme al lado suyo y seguir permitiendo que todos esos sueños se queden en el camino debido a una falta de comprensión de cómo las personas que logran el éxito **se construyen a sí mismas**.

Este manifiesto del Éxito expone estos temas uno por uno, de cómo construirse uno mismo y usted tendrá la total claridad acerca de la relación de cada uno de los elementos que construyen su propio éxito.

Para poner las cosas en claro, le voy a mostrar como mis clientes logran entender a que se debe que están haciendo lo que están haciendo y a partir de ahí poder lograr una re-ingeniería mental. Y le voy a enseñar algunos de los conceptos exactos que son responsables de ese crecimiento personal. Pero primero vamos a echar un vistazo a donde, hasta ahora, sus decisiones lo han llevado en su vida.

PONIENDO LA VIDA EN PERSPECTIVA

Antes de profundizar en las estrategias de crecimiento y éxito personal que aplicaremos en el aquí y el ahora, necesitamos dar un paso atrás y poner nuestra vida en perspectiva. Necesitamos ver como fué usted encajado en el mundo. ¿Cuál o cuáles fueron los mapas mentales básicos que se generaron en la infancia y cuáles heridas pudieron haberlos empañado. Ya que allí se formaron la mayoría de las creencias limitantes que usted mantiene ahora.

Mi gran maestro Milton H. Erickson creía que la persona desarrolla un mapa personal del mundo, principalmente en la niñez, sin embargo este mapa del mundo continua creándose y modificándose a lo largo de nuestra vida como consecuencia de nuestras experiencias y constituye una especie de trance hipnótico, lo cual le crea un sistema de creencias internas en su inconsciente. Este material básico en nuestra mente no se apega a la lógica y es primitivo. Sin embargo se convierte en el filtro perceptual por el que pasan todas nuestras experiencias.

¿Que hace la mayor parte de las personas cuando desea cambiar estas creencias limitantes que generan problemas en su vida? Entran en un círculo trágico interminable. Este ciclo es más o menos algo como así, buscan alguna herramienta de cambio personal, prueban nuevamente en el mundo y si les funciona continúan con su desarrollo, si no (que es lo más común) buscan en otro lugar otra herramienta de cambio personal. Le suena familiar ¿no?, es la historia de mucha gente que vive en búsqueda de ese “algo” que le permita lograr sus metas y sus sueños.

Normalmente estas herramientas de cambio que ellos buscan y que algunas de ellas pueden ser verdaderamente estupendas, no logran mantener el desarrollo y el éxito de las personas, debido fundamentalmente a que son solo unas piezas aisladas de un gran rompecabezas.

Ésto crea la necesidad compulsiva de intentar armar el rompecabezas de nuestra vida, sin embargo cada curso de motivación o cada producto de superación o libro que compramos representa solo una pieza aislada de este rompecabezas, pero lo más grave es que **desconocemos** con precisión la imagen total de la figura que hay que formar con estas piezas del rompecabezas, es decir, desconocemos la imagen ya armada de lo que hay que lograr, a la cual llamamos **visión**.

Esta imagen total del rompecabezas por supuesto está representada por la visión sobre la calidad de vida que deseamos, la cual desconocemos claramente y de la que solo tenemos una vaga idea.

Algunos ejemplos de estas piezas del rompecabezas están representadas en los diferentes productos en forma de libros, cursos presenciales, casetes, cd's, dvd's, etc.



auto-estima, asertividad, liderazgo, ventas, prosperidad, salud, pareja, motivación, auto-exploración, familia, finanzas personales, realización, hijos, hablar en público, relaciones personales, superación, felicidad, matrimonio.



EL TIEMPO SIGUE CORRIENDO, PERO USTED AÚN NO PUEDE CONSTRUIR UNA VIDA EXITOSA

La buena noticia es que usted todavía tiene tiempo, la vida es todavía como el salvaje oeste, existe mucho territorio por conquistar y está lleno de oportunidades. De manera que puede construir aún la calidad de vida que usted desea. Sin embargo no puedo prometerle que esta oportunidad para conquistar sus sueños y sus metas durará para siempre, ya que la vida en si misma es finita. Así que hay que poner manos a la obra.

Recuerde que mientras haya vida hay esperanza, ésta a su vez depende de la valentía y por ende a la cabeza está el éxito, ya que la persona cuya esperanza esté inamovible tiene dentro de sí el poder de hacer milagros. La esperanza ve lo invisible, palpa lo intangible, y logra lo que para la mayoría es imposible.

Ahora echemos un vistazo a algunos de los obstáculos que actualmente se interponen en su camino.....

OBSTACULOS QUE LE IMPIDEN LOGRAR SU ÉXITO

Ahora usted sabe que tiene un conjunto de piezas que conforman el rompecabezas de su vida (visión) sin embargo puede ser que descubra que hacen falta una o varias piezas esenciales para poder armarlo. Esto podría convertirse en un verdadero obstáculo para enfrentar en realidad la construcción de la calidad de vida que desea para así poder mantener permanentemente este nivel de éxito.

Al descubrir y eliminar estos problemas usted será capaz de hacer crecer su éxito más rápido y más fácil de lo que pensó. Estos son los mismos conceptos primordiales que los ultra- efectivos constructores de éxito aprenden a entender y operar.

El formato de esta sesión me gustaría mostrárselo de manera similar al de un diagnóstico médico. Verá el problema, sus síntomas, las causas, , y una visión clara de la solución. Echemos un vistazo al PROBLEMA FUNDAMENTAL que la mayoría tiene a la hora de crear los cimientos de su éxito.

EL PROBLEMA: FALTA DE RESULTADOS EN LA VIDA, EN UNA O VARIAS ÁREAS. (No es feliz, no se siente satisfecho con lo que tiene, tiene alguna enfermedad, problemas con su pareja, dificultad de comunicarse con su hijos, deudas económicas, etc.)

SINTOMAS: BUSQUEDA Y COMPRA DE CUALQUIER COSA QUE PARECE QUE RESOLVERÁ EL PROBLEMA Y NORMALMENTE NO OFRECEN RESULTADOS PERMANENTES. (terapias alternativas, médicos, lectura de libros, cursos varios, prestamos bancarios, etc.)

CAUSA: EL PENSAMIENTO OPORTUNISTA, AL CUAL LLAMO PENSAMIENTO TÁCTICO. ADQUIRIMOS ALGO SIMPLEMENTE PORQUE PARECE SER ALGO BUENO, ES DECIR EXISTE UNA TOTAL FALTA DE ESTRATEGIA. (la recomendación de un amigo, hacer algo solo porque “me late”, corrientes que están de moda, etc.)

SOLUCIÓN: RESOLVER EL PROBLEMA FUNDAMENTAL DE ORIGEN... **USTED Y SU PENSAMIENTO.** ES DECIR, APRENDER A TENER UN PENSAMIENTO ESTRATÉGICO. ENTENDER QUE USTED ESTÁ EN EL PROCESO DE ARMAR EL ROMPECABEZAS DE SU VIDA Y QUE NADA LE VALE UNA SOLA PIEZA, SI NO ENTIENDE DE QUE MANERA Y DE QUE FORMA ENCAJA ESA PIEZA EN EL PROYECTO TOTAL DE CONSTRUIR SU ÉXITO, ES DECIR, CONVERTIRSE EN LA PERSONA QUE QUIERE SER. (ser feliz, tener la familia que quiere, la comunicación con sus hijos que necesita, el dinero para formar un patrimonio, salud, etc.)

Así que existen dos maneras diferentes de pensamiento y que son diametralmente opuestas cuando se trata de construir el éxito de una persona:

El Pensamiento Táctico-Oportunista y el Pensamiento Estratégico.

El cuadro inferior es uno de los principios básicos de mi Programa de Coaching.

PENSAMIENTO TÁCTICO O DE OPORTUNIDAD	PENSAMIENTO ESTRATÉGICO
<p><i>Aparece una oportunidad y Usted la toma.</i></p> <p>La mayoría de las personas están tan ocupadas con el sobrellevar el día a día, que buscan las soluciones a sus problemas con cosas que les resulten de momento.</p>	<p>Usted tiene una clara visión en su mente de la imagen total del proyecto de su vida y desarrolla opciones para su realización, es decir, comprende de que manera cada pieza del rompecabezas encaja para construir su éxito y mantiene el enfoque. La pregunta permanente en su mente es: ¿Cuál es la mejor oportunidad para lograr mi visión?</p>

Aquí están sus opciones.

Desea usted ser una persona con una manera de pensar táctica, es decir orientada a la oportunidad momentánea, o bien desea usted aprender a desarrollar una forma de pensar nueva y estratégica.

Una persona táctica u oportunista normalmente está pensando en encontrar su gran oportunidad, ese “algo” mágico que le permita lograr sus metas y sus sueños de manera rápida y sin esfuerzo. **Su único criterio es ¿puede esta herramienta de desarrollo personal cambiar rápidamente mi vida?.**

Así que el día de hoy, esta persona de oportunidad o pensamiento táctico estará comprando un montón de productos, cursos, libros, audios y videos sobre temas como auto-estima o algo así, luego algo sobre ventas o liderazgo y mañana será otra cosa similar y normalmente va olvidando los conceptos anteriores adquiridos.

Casi siempre hacen uso de muy poco del contenido de esos materiales del ayer. Todo esto ocurre como parte precisamente de las tácticas del día a día que está utilizando al intentar lograr sus objetivos. La pregunta constante en su mente es:

¿Cuál es la manera más fácil para mi, en este momento, de lograr mis metas y sueños?

Una persona Táctica u Oportunista normalmente está pensando en encontrar su gran oportunidad, ese “algo” mágico que le permita lograr sus metas y sus sueños de manera rápida y sin esfuerzo.

Una persona de pensamiento estratégico por otra parte, es un individuo hombre o mujer completamente diferente. **Tiene una visión clara de lo que desea para su vida**, es decir de lo quiere llegar a ser.

Precisamente debido a que tiene esa visión clara de la imagen completa del rompecabezas de su vida, puede analizar sus puntos fuertes así como sus debilidades y las áreas de oportunidad que se le presentan y así poder diseñar sus estrategias alineadas perfectamente para lograr su visión.

Las personas que han aprendido el **Pensamiento Estratégico** pueden ordenar las piezas del rompecabezas de su vida y hacer un análisis detallado de los pros y los contras de cada alternativa para su vida y de ésta manera poder escoger la mejor opción y la más segura para lograr con éxito su visión.

Estas personas saben perfectamente que su mayor oportunidad se origina siempre en el interior de su mente. Han aprendido a lo largo de ir construyendo su éxito, que seguir una estrategia ideal es siempre el mejor camino.

Una persona de pensamiento estratégico por otra parte, es un individuo hombre o mujer completamente diferente. **Tiene una visión clara de lo que desea para su vida**, es decir de lo quiere llegar a ser.

Aquí hay un poco de información privilegiada: Cualquier Coach profesional podrá confirmarle que es 100 veces más fácil lograr con éxito una meta utilizando el pensamiento estratégico que partiendo del pensamiento táctico u oportunista.

La razón es muy simple: La persona que ha aprendido el pensamiento estratégico ha eliminado el criterio de oportunidad momentánea. Ha decidido adquirir solo aquellos materiales o herramientas de superación que le sirvan para llegar más fácil a los objetivos de su visión.

Nunca adquiere material o productos que los demás quieren venderle como la solución mágica, sino adquiere solamente lo que realmente necesita para acelerar el logro de su proyecto de Éxito.

La pregunta constante en su mente es; ¿Este material es algo que encaja en mi enfoque actual y de que manera hace que sea superior a lo que estoy haciendo actualmente?

Y aquí está el problema y el obstáculo mayor para lograr sus metas y sus sueños.

La gran mayoría de las personas que están en la búsqueda del éxito son personas interesadas en oportunidades. Ellos nunca tienen una estrategia, saltan de un enfoque a otro constantemente, y si bien pueden tener alguna finalidad honesta orientada a obtener su éxito, como no tienen una visión clara de la persona que realmente quieren ser, tendrán necesariamente un éxito muy limitado.

Al carecer de una visión clara de lo quieren lograr en la vida, les resulta imposible seguir un plan detallado para lograrlo. Acaban por comprar cualquier cosa que venga con una promesa de resultados fáciles con la esperanza de que ahora sí, esta será la gran oportunidad en su vida para lograr un éxito grande. Ellos aman especialmente (y al mismo tiempo son víctimas también) del producto “**mágico**” empaquetado en donde existe la promesa de enormes recompensas con poco o ningún esfuerzo.

Así que como puede ver, las personas con pensamiento táctico u oportunista no adquiere los materiales que necesita, sino lo que le gusta. En mi opinión éste es el mayor obstáculo hacia su éxito.

Este manifiesto de Éxito pretende poner un **ALTO a la comercialización de la Esperanza**. Lo cual ocurre en la vida de muchas personas, y al mismo tiempo a enseñarles a enfocarse con un nuevo pensamiento estratégico al logro de los resultados que desean.

Para que su Éxito sea real, necesita convertir el pensamiento Estratégico en una parte integral de su vida.

Muy bien digamos que usted ha entendido ya, que necesita aprender a tener el Pensamiento Estratégico para crear los cimientos de su éxito.

Ahora vamos a hablar de lo que se interpone en su camino...

LOS POBRES RESULTADOS SOBRE SU ÉXITO ¿ESTARÁ USTED HACIENDO BIEN EL TRABAJO A LA HORA DE ARMAR EL ROMPECABEZAS DE SU VIDA? (Sistemas vs Elementos)

A continuación usted observará de qué manera se han dividido en 5 las áreas básicas y críticas de los procesos estratégicos que conforman las primeras piezas (ELEMENTOS) del rompecabezas de su vida personal, sus relaciones, su liderazgo, sus negocios y su medio ambiente (SISTEMA), y qué representan las piezas centrales del rompecabezas del éxito, la vida de usted y de las cuales se derivan todos los demás elementos.

Los Pensamientos	Las Emociones
Las Estrategias Mentales	
Las Conductas	Los Resultados

Todas ellas son importantes, ¿no le parece?

Cada uno de ellos representan solo elementos aislados que en su conjunto forman un sistema. ¡El sistema básico de su propia vida! Aquí comienza todo, PERO:

¿CUÁL ES EL ORDEN CORRECTO?



Muchas personas hacen verdaderos malabares, de la mejor manera que les es posible ante las exigencias de los jefes, de los hijos y de la pareja intentando armar este rompecabezas.

La verdad es que la mayoría de las personas se lanzan a tratar de resolver problemas para lograr obtener el éxito en sus relaciones personales, de trabajo o situaciones internas, sin antes hacer un análisis de la naturaleza del problema mas allá de una evaluación rápida.

Lo que lo llevará trágicamente a enfocar su atención en solo una pieza del rompecabezas.

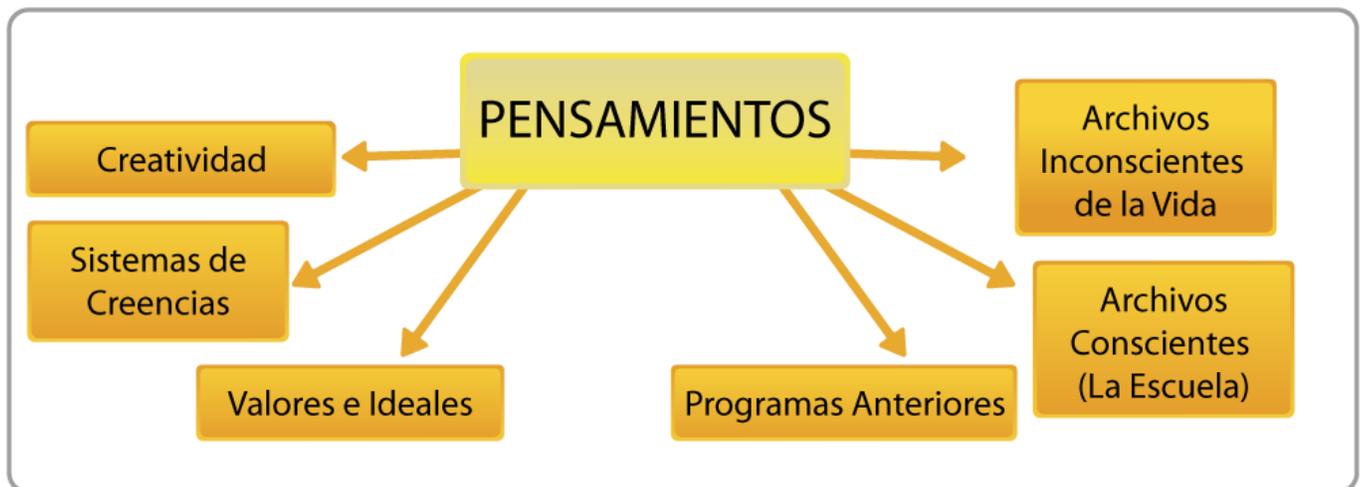
Así por ejemplo si usted es una persona que confía en sus criterios, tendrá la tendencia a pensar que el problema es solo un problema de comunicación (CONDUCTAS), es decir de ninguna manera entenderá que estas conductas son solo el resultado de sus deducciones (ESTRATEGIAS MENTALES) que a su vez serán el resultado de sus sentimientos del momento (EMOCIONES) y que en esencia son también el resultado de su propio análisis (PENSAMIENTOS).

ERROR-ERROR-ERROR, ha usted armado de manera equivocada el rompecabezas al intentar resolver el problema a nivel solo de las conductas. Debido a la falta de habilidad de pensamiento estratégico. ¿Le suena familiar?

Echemos un vistazo a lo que consisten cada una de estas actividades, imagine que tiene una gran computadora central y muchas terminales periféricas:



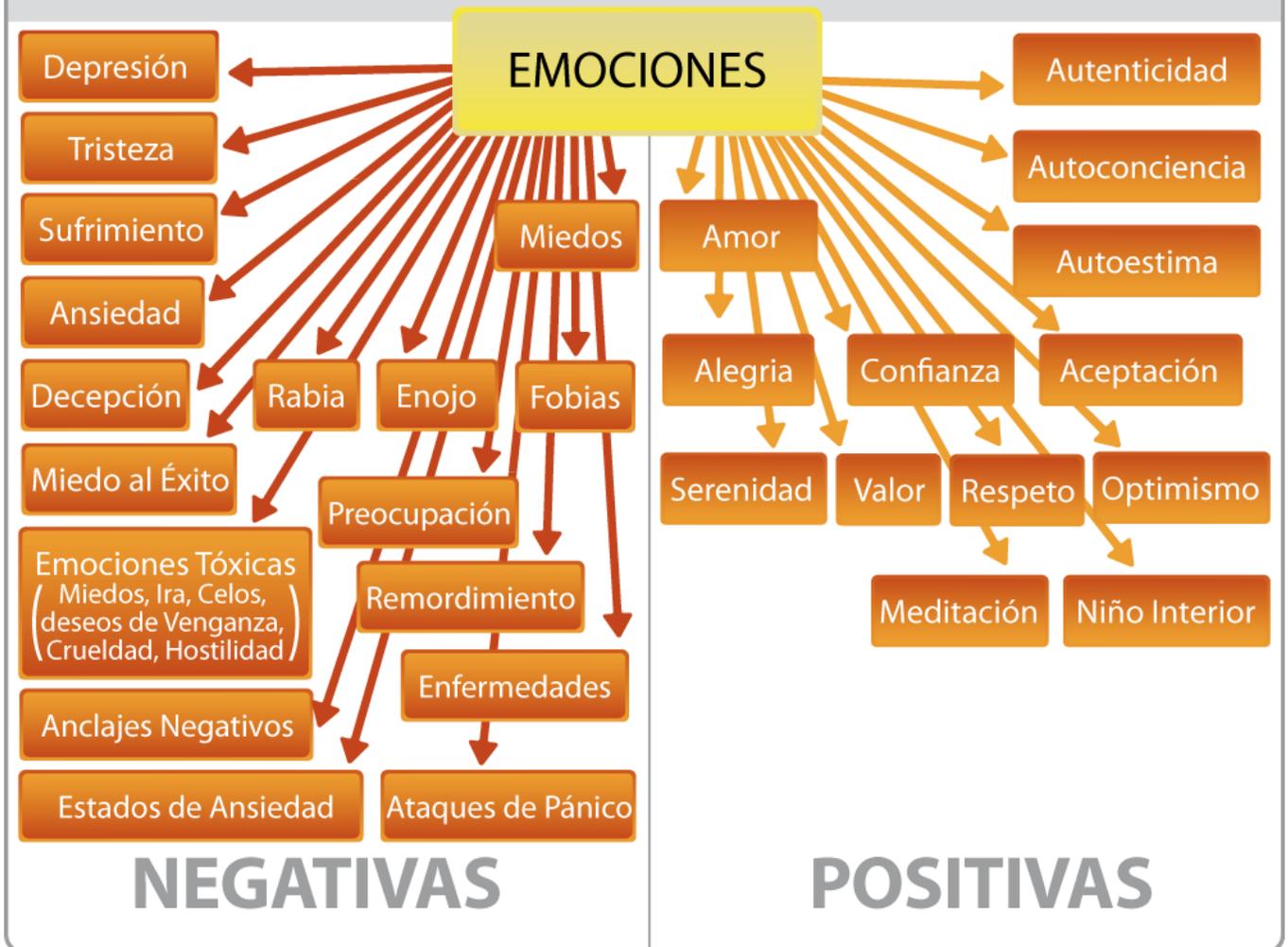
PENSAMIENTOS (PENSAMIENTOS INCLUYE)



Uso de las Submodalidades de PNL (Visuales, Sensoriales y Auditivas)

EMOCIONES (INCLUYE EMOCIONES POSITIVAS Y EMOCIONES NEGATIVAS)

EMOCIONES: Las emociones son la mejor prueba de que aún estamos vivos. El problema es que muchas veces elegimos **INCONSCIENTEMENTE** vivir más las emociones negativas que las positivas.

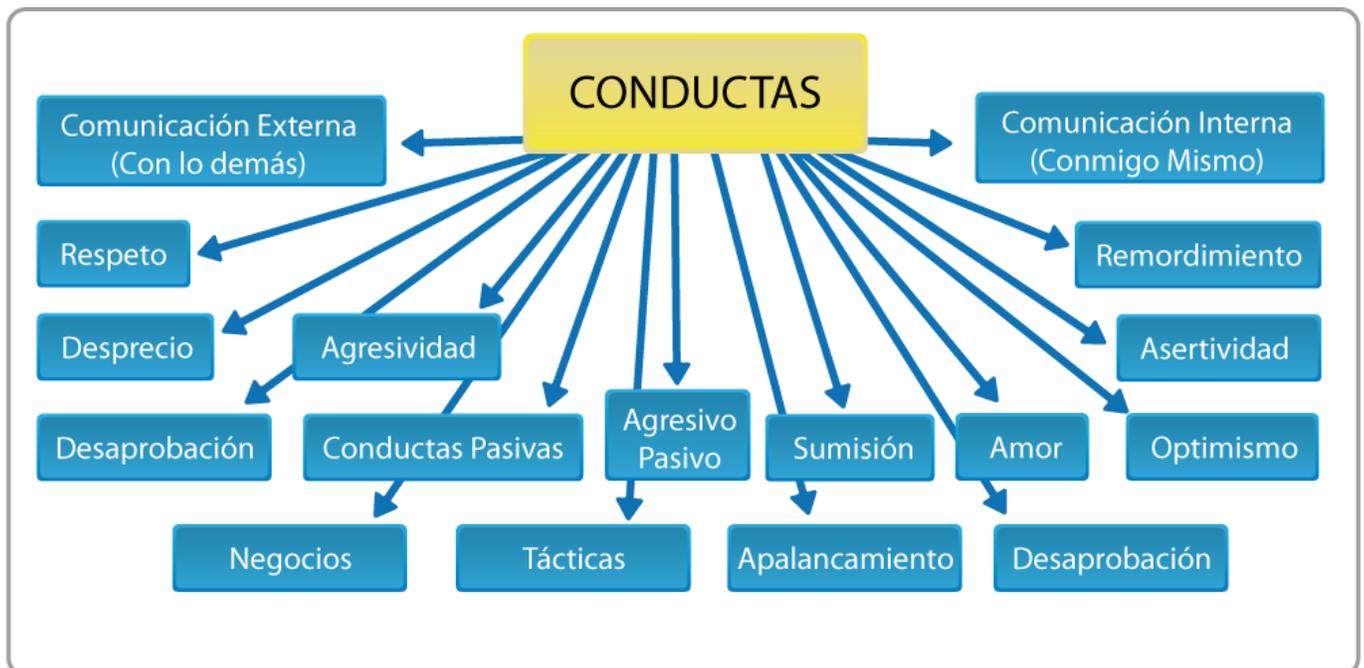


**ESTRATEGIAS MENTALES INCLUYE
(DEPENDIENDO DE LO QUE ESTUVIERA HACIENDO EN ESE MOMENTO)**



CODUCTAS

(INCLUYE COMUNICACIÓN EXTERNA, CON LOS DEMÁS Y COMUNICACIÓN INTERNA CONMIGO MISMO)



RESULTADOS (ES LA CULMINACIÓN DE LAS ANTERIORES ETAPAS)



¿FRUSTRADO DEBIDO AL TRABAJO DURO Y A LOS POBRES RESULTADOS?

Le informo una buena noticia:

Que el 90% del éxito es Mental y solo el 10% es Material

AQUÍ ESTA MI PLANTEAMIENTO PARA USTED:

¿Es posible que en algún momento de su vida, usted haya decidido hacer más físicamente de lo que hasta ahora ha realizado, incluso con un ritmo más acelerado y sin embargo, no le ha resultado una estrategia en especial exitosa en algún aspecto de su vida?, ¿SABE USTED A QUE SE DEBE?

Antes de responder déjeme preguntarle:

¿Alguna vez se ha sentido frustrado con su progreso, abrumado debido a la inmensa cantidad de trabajo y al mismo tiempo con una enorme sensación de cansancio?.

**¿DESDE CUANDO INTENTA HACER DURAMENTE MÁS COSAS (TÁCTICAS,
PENSAMIENTO OPORTUNISTA) SIN UNA ESTRATEGIA?,
¿ES LA SOLUCIÓN PARA TENER MUCHO MÁS?**

Pues déjeme contestarle:

La parte verdaderamente trágica, es que la mayoría de las personas gastan una enorme cantidad de tiempo en la búsqueda desesperada de más actividades (tácticas) con la intención de obtener mayores beneficios de las tablas que le he presentado arriba. Esto es una conducta verdaderamente desquiciada.

¿No le parece absurdo pasar tiempo pensando en algo más que hacer?.

Sin embargo debido a su pensamiento OPORTUNISTA, siempre están al acecho de la oportunidad, la más nueva, la más fantástica para poder agregar valor a su vida y lo único que consiguen es añadir más tareas a su lista de actividades para lograr el éxito.

y por supuesto muchos de los conceptos de estas actividades como ya comentamos, nunca van a utilizarse.

Es una persona muy deficiente en tener una clara estrategia. Si ha sido un observador de sus acciones en el pasado sabe perfectamente que la solución para lograr tener más de todo en su vida, de ninguna manera es trabajar más duro sino trabajar con más estrategia. Recuerde que el 95% del éxito es mental y se llama pensamiento estratégico.

El pensamiento estratégico es simplemente el conjunto de decisiones que usted implementa para lograr su objetivo. De esta manera las tácticas se convierten en las acciones o herramientas que utilizas para cumplir y estar alineado con ese objetivo.

La estrategia en resumen sería, el conjunto de tácticas (elementos) implementadas en el orden correcto y en el momento correcto para obtener el resultado que usted desea.

El pensamiento estratégico nos permite obtener un resultado **muuuuy** superior al que obtendríamos si simplemente utilizamos algunas tácticas de manera aislada.

Es en definitiva el pensamiento Estratégico el que logra el Éxito, nunca lo logra el pensamiento táctico

Permítame darle una pequeña pista sobre lo que ahora es fundamental en el asesoramiento. Después de años de ser Coach en diferentes países, con miles de personas, he encontrado un factor común, que retrasa significativamente el éxito, le llamamos el síndrome de “Hacerlo todo yo” Para que la rueda de su vida gire en la dirección que usted desea es necesario que dentro de este nuevo pensamiento estratégico encuentre los aliados adecuados que apoyen el impulso a girar las ruedas hacían donde usted desea llevar su vida.

SIN UNA ESTRATEGIA ES IMPOSIBLE LOGRAR EL ÉXITO

Regresemos a nuestra conversación anterior acerca del pensamiento estratégico. Y la pregunta fundamental para usted es: ¿Tiene ya su estrategia definida para su vida? Déjeme compartirle algo.

En una ocasión durante una cena al final de un seminario que impartimos con John Grinder en Europa, charlábamos sobre el pensamiento estratégico y John me comentó que para casi todo el mundo, pensamiento estratégico consistía en hacer lo mismo que todos los demás que han logrado buenos resultados y tal vez solo tratar de hacerlo un poco mejor. En ese sentido confundían lo que en PNL se llama “**Modelaje**”, con estrategia. La verdad me decía John, modelar la excelencia es solo una parte del pensamiento estratégico, es decir, puedo decidir ahora mismo que voy a “Modelar” a alguien con una habilidad específica e incorporar en mi persona estas habilidades (lo cual es perfectamente posible utilizando la herramienta del “MODELADO” de PNL), pero solo si este modelaje forma una parte de mi plan estratégico de vida. De la misma manera que puedo decidir usar cualquier otra herramienta necesaria dentro de mi Estrategia global de vida.

Fue verdaderamente una gran observación por dos razones muy poderosas: La primera razón, es porque es verdad y la segunda es que únicamente el “Modelar” no es una estrategia en absoluto, es simplemente, una vez más, pensamiento oportunista, es decir, se trata solamente de una táctica aislada, si no forma parte de una estrategia global, y por supuesto que éste es el tipo de pensamiento que le reforzará a usted, todos los problemas que hemos señalado anteriormente.

Ésta es la verdadera **razón número uno**, por la cual la mayoría de las personas no alcanzan el éxito. La mayoría de las personas no han definido claramente que es lo que quieren y desean en la vida (ESTRATEGIA). Así que su mente no sabe claramente hacia donde llevarlos, por esto es muy poco probable que lo logre con acciones aisladas (TÁCTICAS). Así que, amigo mío, ésta no sería la estrategia que utilizaría un triunfador, sería simplemente una manera lenta de matar a sus sueños y anhelos.

Pero no se preocupe, nunca más volverá a sentirse desesperado, de hecho si usted se ha identificado con todo lo que ha leído hasta ahora, lo más probable es que pueda incluso sentir una sensación de alivio ya que ha descubierto por qué hasta ahora ha trabajado más de lo necesario y ha obtenido tan solo una fracción del éxito que usted desea y que además merece.

Realmente no todo ha sido culpa suya, ya que anteriormente **nadie le había hablado claramente sobre esto.**

Yo personalmente fui una victima de esta línea de pensamiento oportunista en algunos de mis negocios anteriores, hasta que descubrí a través de la Programación Neuro- Lingüística y de múltiples conversaciones durante muchos años con John Grinder sobre la importancia de dejar de ser una victima del cambio y convertirnos en participantes y directores del cambio de nuestras vidas. **No Existe Una Persona Que Viva Como Victima Que Sea Exitosa.**

Esa fue la razón por la que pasé algunos años en mis inicios como instructor de PNL, al igual que muchos de mis colegas practicando la PNL solo como una táctica más, creyendo erróneamente que estaba siendo estratégico. Trabajando mucho más duro de lo que lo hago ahora. Cuando finalmente me di cuenta de mi error, fue como despertar de una niebla de dos años y de inmediato mis negocios y mi vida personal comenzaron a cambiar para mejorar.

Esto significó la gran diferencia para mi y comprendí que necesitaba compartirlo con los demás. Desde entonces en los entrenamientos de Coaching con PNL que hemos impartido alrededor del mundo se ha convertido en el eje central de la enseñanza. Muchos de los asistentes a estos entrenamientos han comentado que estos seminarios se han convertido en los mejores días invertidos en toda su vida.

PORQUE INCLUSO LOS “GURUS” REQUIEREN ESCUCHAR DE CERCA LO QUE TENGO QUE DECIR

He pasado los últimos 10 años documentando y perfeccionando todo lo que usted necesita hacer para aprender a crear una estrategia y sistematizar los resultados favorables. De hecho desarrollé un programa piloto de Neuro-Coaching personal online con un grupo selecto de 60 personas y durante 7 meses me convertí en su Coach personal.

El resultado fue nada menos que espectacular. En esos primeros siete meses mis clientes lograron un incremento de más del 300% en diversas áreas de sus vidas y la cifra sigue aumentando, además de que algunos de ellos ahora aplican este mismo modelo ayudando a otras personas.

Por otra parte con la intención de sistematizar este modelo, fundé la **Escuela Superior de PNL**, en modalidad online para desarrollar a los futuros facilitadores y Coaches con PNL encargados de aplicar este conocimiento y así poder ayudar a crear los modelos estratégicos para la vida de muchas personas. Fue increíble ya que en tan solo unos cuantos meses logramos tener más de 800 estudiantes, con un nivel de excelencia en el conocimiento sobre el uso y manejo de estos modelos que le he presentado. Lo anterior nos permitió convertirnos en la Institución número 1 en PNL y Coaching de habla hispana. Estoy seguro de que estamos formando a los mejores Coaches con PNL del mundo.

Sin embargo, los increíbles aumentos en ingresos, calidad de vida, relaciones personales y salud son solo la mitad de la historia, ya que el número promedio de horas trabajadas para lograr sus metas y sus sueños también se desplomó.

A pesar de que los resultados habían sido verdaderamente alucinantes, sabía que podía lograr que el programa fuera mucho mejor, así que me he pasado los últimos 6 meses reelaborando el material.

Cuando me preguntan a qué se debe que limito el número de clientes y estudiantes de Coaching con PNL para aprender a desarrollar una mentalidad estratégica, les informo, que una de las razones es que, a diferencia de la mayoría de los programas que hay por allí, que no tienen una verdadera interacción entre el entrenador y el estudiante, yo me reúno con mis estudiantes y clientes 3 veces al mes en sesiones de 2 horas cada una, independientemente de los cientos de horas en video que les entrego de manera personalizada.

Esto me limita estrictamente en la cantidad de estudiantes y clientes que puedo tener a la vez. Pero me estoy adelantando a mi mismo. Todavía tengo más información que quiero compartir con usted. Así que volviendo a la finalidad de este manifiesto del éxito:

¿SABE USTED LO QUE VALE UNA HORA DE SU TIEMPO?

Por supuesto que no me refiero a los aspectos emocionales ni espirituales, pero, ¿tiene en realidad alguna idea de lo que vale su tiempo? Finalmente estamos hablando de su vida. Si usted piensa seriamente en ello, el tiempo es el único recurso no renovable que usted tiene y por supuesto es el más valioso. Todos tenemos el tiempo limitado. A propósito no existe eso del “Tiempo Libre” ya que usted no puede guardar el tiempo libre y poder utilizarlo más tarde. Puede considerar tiempo de ocio o esparcimiento, pero aun así no es tiempo libre.

Cuando usted pasa tiempo enfrente de su computadora chateando con los amigos o revisando su Facebook e incluso navegando en el internet sin pensar, solo por distracción, acaba de perder un poco de tiempo de su vida. Y le comento esto porque existen estudios serios que nos demuestran que hasta un 50% del tiempo de la jornada laboral, lo pasan las personas en las redes sociales. No es tiempo de ocio, a menos que usted así lo haya elegido por encima de otras actividades, como hacer ejercicio, estudiar, pasar tiempo con la familia o con los amigos.

En alguna ocasión escuché una idea genial, en un curso sobre administración del tiempo, al que me inscribí como una táctica que necesitaba dentro de mi estrategia para un proyecto específico (me parece que ahora tiene usted una idea clara de lo que estamos hablando). La idea es la siguiente, si usted desea llegar a los 65 años con su proyecto de vida totalmente realizado, coloque en un frasco una cantidad de canicas grandes equivalentes a los años que le faltan para llegar a los 65, de igual manera coloque una cantidad de canicas un poco mas pequeñas equivalente a los meses que significan estos años que le faltan para llegar a 65 y finalmente coloque una cantidad de canicas aún más pequeñas equivalentes a las semanas que significan estos meses que le faltan para llegar a los 65. Ahora lo que usted va a hacer es retirar una canica pequeña cada semana, después una canica más grande por cada mes que va pasando y de igual forma una canica de las grandes por cada año que ha transcurrido.

Lo anterior con la finalidad de observar como el tiempo que le queda para llegar a su meta es limitado. Es decir, para recordarle constantemente que usted solo recibió una cantidad limitada de tiempo en este planeta y que no hay tiempo libre, porque la cuenta regresiva nunca se detiene.

Este modelo lo recomiendo especialmente a las personas que les queda poco tiempo para llegar a los 65 que seria el tiempo equivalente a una jubilación en un empleo promedio o el termino de los años más productivos si usted trabaja por su cuenta. (esto no significa que es el termino de su vida en sentido estricto, es el termino en promedio como comenté anteriormente de su vida productiva).

MUY BIEN, ¿Y QUE TIENE ESTO QUE VER CON SU ÉXITO? ¡TODO!

La razón por la que usted no está logrando la cantidad de éxito que desea en su vida personal y en sus negocios, o bien el lograr trabajar una menor cantidad de horas para disponer de mayor tiempo para estar con su familia o sus amigos es muy simple. Usted no ha llegado al punto de lograr aumentar continuamente el valor de su tiempo. Voy a ser reiterativo en este punto para su bien.

Ya le expliqué que todo periodo de tiempo tiene su propio valor, por esto es muy importante cambiar su forma de pensar sobre el tiempo y usted mismo, ya que esta vinculación entre usted y el tiempo afectara su nivel de éxito para el resto de su vida. En pocas palabras, si usted no toma el control del tiempo en su vida, alguien más lo hará por usted.

Siempre en nuestros Seminarios, estoy llamando la atención a que observen cómo la mayor parte de la gente, no tiene ni la menor idea del valor de su propio tiempo, y por supuesto mucho menos de cómo poder aumentar el valor de este tiempo. Entonces la pregunta es: ¿Cuánto vale su tiempo? ¿Tiene idea en realidad cuánto vale su tiempo?

Lo verdaderamente importante para usted, será conocer cuánto necesita valer su tiempo para lograr sus metas y sus sueños.

Si usted no sabe lo que su tiempo vale y lo que tiene que valer, entonces no podrá tomar decisiones efectivas respecto al tiempo que necesita dedicar a cada actividad necesaria para lograr sus metas. Es decir, no podrá distinguir entre el tiempo que usted personalmente va a invertir y el tiempo que puede delegar en otros estas actividades.

Por lo tanto vamos a trabajar juntos en descubrir cuál necesita ser el valor de su tiempo para llegar a donde quiere estar. Recuerde que para la PNL el éxito es: SER LA PERSONA QUE QUIERE SER.

¿Cuál es su ingreso al Mes? _____
Dividido entre 4 Semanas _____
Dividido entre 7 Días _____

Dividido entre 8 horas de trabajo al día _____ El costo de una hora.

Muy bien ahora ya sabe el costo real de una hora de su trabajo, sin embargo lo más probable es que este nivel de ingresos esté lejos de sus metas financieras para lograr la calidad de vida que usted desea, entonces lo que requiere hacer es implementar algunos cambios para llegar a donde quiere llegar. Y lo que hay que hacer es incrementar la cantidad de dinero que usted obtiene por hora trabajada.

Así que ahora tiene un nuevo objetivo financiero.

LA DIFERENCIA ENTRE, SER PRODUCTIVO Y PERDER EL TIEMPO

El tiempo productivo es el tiempo invertido directamente a generar resultados. Existen diversos estudios realizados a gerentes y directivos de diversas empresas que nos indican que en promedio, el tiempo productivo de estos ejecutivos solo varía entre 28 a 38 minutos al día.

¿No le parece verdaderamente increíble? Sin embargo piense en la gran cantidad de actividades NO productivas que mantiene un ejecutivo al día y realmente cuanto tiempo llega a centrarse verdaderamente en actividades lucrativas y productivas para la empresa para la cual trabaja. Por supuesto estoy seguro, que estas cifras resultarán muy parecidas en la mayoría de las personas que usted conoce y tal vez se aplicarían también en su propio caso. Así que le informamos que **el tiempo productivo no aparece por arte de magia.**

Necesitamos crearlo de una manera enfocada y utilizando una de la mejores herramientas para esto **“La Disciplina”**. Déjeme mostrarle algunos ejemplos de actividades no productivas: pasar demasiado tiempo revisando su correo en internet, respondiendo al teléfono una gran cantidad de llamadas, muchas de ellas solo de amigos para saludar, navegando por internet sin un objetivo específico, perder tiempo en redes sociales como Facebook y twitter.

El tiempo productivo es aquel que usted invierte en actividades orientadas a su visión, es decir, en desarrollar el trabajo que requiere en lograr las metas consideradas en su estrategia o bien, en delegar en alguien con la capacidad suficiente, la realización de algunas de estas tareas. Esta es una distinción muy importante, ya que muchos buscadores de oportunidad (Pensamiento Táctico) toman infinidad de cursos y seminarios ya que confunden aprendizaje con productividad. Déjeme ser reiterativo una vez más. Por supuesto que es importante el aprendizaje, eso no esta en duda, PERO, siempre y cuando forme parte de una estrategia bien definida hacia nuestro proyecto de vida (pensamiento Estratégico).

El nuevo modelo de conocimiento solo tiene valor si esta orientado a su estrategia y le permite obtener herramientas (tácticas) para actuar en congruencia con sus metas. Así que no le estoy sugiriendo evitar el adquirir nuevos conocimientos, lo que le estoy diciendo, es que usted necesita pasar tiempo aprendiendo todo aquello que necesita conocer para poder llevar a cabo su estrategia. De igual manera pasar tiempo de calidad con los amigos y la familia se convierte en una excelente oportunidad para tomar un respiro y regresar con nuevos bríos hacia nuestro proyecto de vida.

El tiempo productivo, es el que dedicamos a crear la calidad de vida que deseamos. Ahora bien si utilizamos la herramienta de la “Disciplina” y nos enfocamos en nuestra estrategia generamos lo verdaderamente importante e invaluable para nuestras vidas. EL SISTEMA DE NUESTRO ÉXITO.

LA SISTEMATIZACIÓN DEL ÉXITO

Una vez que usted haya entendido la importancia del tiempo productivo, estará listo para crear un **sistema permanente del logro de resultados**.

Cuando he estado enfocado con disciplina (entendiendo por disciplina hacer lo que tengo que hacer, en el momento en que tengo que hacerlo.... tenga ganas o no) creando el tiempo productivo que necesito, he podido desarrollar un sistema de éxito capaz de sostenerse por si mismo, es decir logré implementar el poder en mi mismo. Y lo he logrado en aquellas áreas en las cuales tenia experiencia, así como en aquellos aspectos de mi vida en donde era un completo novato. Y de esta manera logré conseguir la forma de trabajar menos y poder incorporarme al 10 % de las personas que pueden pasar más tiempo con su familia. Esto es a lo que llamo la sistematización de su éxito. Créame, que en verdad, una vez que se sistematiza el éxito ya no requiere participar en lo que llamamos "Trabajar duro" en absoluto. No importa lo que pase, el sistema se encargara de los resultados.

El sistema producirá el éxito en la salud, la economía y por supuesto en sus relaciones personales. Así que el tiempo que usted invierta en crear su propio "Sistema hacia el Éxito" Sin lugar a dudas se convertirá en el mejor tiempo productivo de su vida.

Así que vamos a volver a usted y al número de horas productivas que tiene en promedio al día; ¿Cuál es su estimación en este momento? ¿Una hora de tiempo productivo al día? o quizá se encuentre en el grupo de las que tienen un poco más.

Lo verdaderamente importante en este punto es que sea absolutamente honesto consigo mismo. De cualquier manera, si ha llegado hasta aquí en la lectura de este Manifiesto de

Éxito, lo mas seguro es que ahora se encuentre muy motivado en incrementar la cantidad de tiempo productivo en su vida. Recuerde que el tiempo productivo produce resultados y estoy seguro que precisamente eso es lo que usted más desea.



Entonces simplemente el tiempo productivo será el que usted invierta en desarrollar una clara estrategia y en aplicar las tácticas que le permitan ir armando este gran rompecabezas que es su vida. He incorporado el siguiente esquema para que usted pueda ver como este proceso funciona.

EL METODO M. E. T. (META—ESTRATEGIA—TACTICAS)

Aquí esta el siguiente paso para usted: Trabajar en una meta:

Mi meta es: _____

¿Cuál será mi Estrategia para lograr esta meta? PENSAMIENTOS

¿Cuántas horas productivas al día necesito invertir en esta meta? EMOCIONES

(EL PARA QUE)

¿Qué enseñanza o herramientas (Tácticas) necesito para llegar a esta meta? ESTRATÉGIAS MENTALES

¿Cuántas semanas/meses requiero para lograr esta meta? CONDUCTAS

¿Cuál será el valor por hora que asignaré a mi trabajo? RESULTADOS

Ejemplo:

Mi meta es: Incrementar mis ingresos a 150,000 dólares al año

Mi estrategia será: Desarrollar un plan preciso de cómo armar cada uno de los elementos de este rompecabezas.
(PENSAMIENTOS)

¿Cuántas horas productivas?: Conectarme con el “para que” y así dedicar 4 horas productivas al día en la oficina o frente a un computador generando las ideas que requiero.
(EMOCIONES)

¿Qué enseñanzas? (Tácticas): Utilizar herramientas de PNL: específicamente el Switch y los anclajes de poder y además revisar los conceptos de un Seminario de Coaching personal, adquirido con anterioridad De igual manera adquirir un paquete de E-Books que trata sobre Administración del tiempo a fin especialmente de disminuir el tiempo invertido en contestar correos personales y el manejo de interrupciones con llamadas personales también.
(ESTATEGIAS MENTALES)

Durante las siguientes 60 semanas: Mantener el enfoque en la estrategia para lograr la meta con una conducta disciplinada y la visión de lograr incrementar el valor por hora, se necesita incrementarlo 65.10 dólares para lograr el ingreso anual de 150,000 dólares.
(CONDUCTAS)

El valor por hora: Se necesita llegar a un valor por hora de 65.10 dólares para poder lograr el ingreso anual de 150,000 dólares.
(RESULTADOS)

Ahora bien, si usted se está preguntando: ¿Cómo le haré para incrementar mi tarifa por hora todos los días a 65.10 dólares y de esta manera lograr el resultado?.

Déjeme decirle en primer lugar que, **SÍ es perfectamente posible**. De hecho cualquier tarifa por hora se puede ajustar a cualquier proyecto, como le decía lo he logrado con miles de clientes en los últimos 25 años.

Sin embargo la respuesta no la va a encontrar utilizando el pensamiento de oportunidad (Táctico). La respuesta radica en aprovechar al máximo sus talentos naturales y crear a través de ellos, los negocios y las actividades que formarán un sistema escalable de ingresos residuales permanentes (Pensamiento Estratégico).

¿Suenan bien verdad?

APRENDER A MONETIZAR SUS TALENTOS NATURALES ES LA MANERA MAS FÁCIL DE AUMENTAR SU TARIFA POR HORA

Muy bien, ahora que comprende lo importante que resulta saber su tarifa por hora, para realizar cualquier proyecto de éxito personal, seguramente se le ha caído una venda de los ojos y le aparecen por primera vez las razones principales de por que no está logrando el nivel de éxito que usted siempre ha soñado, Y la primera razón, es que, en su vida no había diseñado, hasta ahora, un sistema para ayudarle a alcanzar y luego superar sus metas y sus anhelos.

La segunda razón es que al ignorar la tarifa por hora a la que necesitaba llegar para realizar una meta, usted estaba totalmente ciego sobre las actividades que requería implementar y el tiempo que debía invertir en cada una de ellas. De igual manera se encontraba totalmente ignorante de cuales actividades se podrían delegar.

El máximo provecho que usted puede obtener del pensamiento estratégico, consiste en poder concentrarse constantemente en encontrar las actividades (Tácticas) que le permitan elevar rápidamente su tarifa por hora. ¡Esa es la clave!

Como le comenté, he enseñado a miles de personas a aprovechar sus talentos naturales, que normalmente coinciden con aquellas cosas que les apasionan y que son los más grandes recursos que se encuentran ahora mismo en el interior de cada persona. Con los procesos de Coaching han podido encontrar en las tecnologías de la PNL las herramientas más poderosas para lograr monetizar estos talentos naturales. Y sin lugar a dudas usted también puede hacerlo.

EL USO DEL APALANCAMIENTO LO LLEVARA AL ÉXITO

En nuestro programa de Coaching Estratégico con PNL, los participantes aprenden de inmediato que la clave para la consecución de metas rápidamente, radica en lograr lo más pronto posible: APALANCAMIENTO, lamentablemente no dispongo de espacio suficiente aquí ni tendríamos el tiempo necesario para explicarle en detalle como hacerlo, sin embargo le invito, **en cuanto termine esta lectura**, a obtener completamente gratis su primera sesión de Coaching Estratégico en nuestro sitio www.escuelasuperiorde pnl.com en donde podrá comprender que para nada, el carecer de conocimiento sobre un tema deba de ser la razón por la cual no logra aumentar su tarifa por hora. En el Coaching con PNL se establece claramente que todos los elementos que se requieren para realizar un cambio radical en su vida, **YA ESTÁN** en este momento instalados en su neurología.

Es decir, **todos** los elementos que usted necesita para hacer un gran cambio, ya están **disponibles en su interior**. Así que el conocimiento externo no es su limitación principal.

El apalancamiento en esencia consiste en lograr hacer **más y más** con **menos y menos**. De hecho las personas sin apalancamiento trabajan para las personas que si tienen apalancamiento. Simplemente hay que entender que:

EL APALANCAMIENTO ES PODER

Existen básicamente tres tipos de Apalancamiento

EL APALANCAMIENTO DE SU SISTEMA (PROGRAMACIÓN)	EL APALANCAMIENTO DE SU MENTE (NEURO)	EL APALANCAMIENTO DE SUS PALABRAS (LINGÜÍSTICA)
<p><i>Un sistema es un puente hacia la Libertad Emocional y Financiera</i></p> <p>Se da cuando usted tiene una estrategia bien definida, es decir cuando conoce claramente la imagen del rompecabezas bien armado y terminado y para ello cuenta ya con la cantidad de piezas necesarias. Todo esto significa tener un plan paso a paso de lo que usted va a realizar en un tiempo determinado, para permitir que el sistema trabaje de manera que se sostenga por si mismo y ya no requiriera trabajar en el sistema, sino que el sistema trabaje para usted.</p>	<p><i>La herramienta de apalancamiento más poderosa es SU MENTE</i></p> <p>En virtud de que para nuestra la mente es lo mismo pensar que hacer. La realidad para usted es simplemente lo que usted piensa que es real. El Apalancamiento de su mente consiste en ver el futuro con los resultados que usted desea.</p> <p>Imaginar el rompecabezas ya armado de la manera que nosotros deseamos.</p>	<p>Finalmente nuestros pensamientos son palabras. Se expresan en palabras. Al escuchar la manera de hablar de una persona, en definitiva conoceremos también su manera de pensar.</p>

LA DIFERENCIA REAL ENTRE QUERER Y LOGRAR ES: EL PODER DEL COACHING

Para lograr el éxito en cualquier estrategia en su vida, solo hay que aprender a apoyarnos eficazmente en el modelo del Coaching, especialmente si se practica utilizando las herramientas de la PNL. Desafortunadamente la gran mayoría de las personas que se acercan a un Coach con PNL, lo hacen de manera totalmente equivocada. Su pensamiento básico equivocado, es la pregunta que se hacen a si mismos cuando consideran el Coaching. ¿Cómo o en dónde puedo hacer mi Coaching más barato?. La razón de esta pregunta, que verdaderamente raya en lo absurdo, es el profundo nivel de ignorancia que existe, sobre lo que el Poder del Coaching puede hacer para asegurar su éxito.

En primer lugar es una pregunta equivocada porque la solución más barata, casi nunca es la más confiable, ni la más rápida, sobre todo si lo que está en juego son sus resultados y su futuro. Como ya hemos establecido que **su tiempo tiene valor**, cuando usted lo desperdicie, por invertir en métodos más baratos para obtener los resultados que desea, créame que este tiempo perdido le cuesta mucho más de lo que piensa. La pregunta entonces seria no cuánto me va a costar sino ¿Cuánto estoy dejando de ganar? Por no utilizar estas Poderosas herramientas. El poder de lo que el Coaching con PNL puede ofrecerle ó el Auto-Coaching si usted así lo considera, supera en mi opinión a cualquier modelo conocido en el mercado.

¿CUÁL ES LA MEJOR PREGUNTA QUE USTED MISMO PUEDE HACERSE SOBRE EL COACHING CON PNL?

Cuando se hace la pregunta ¿Cómo y dónde puedo hacer más barato mi Coaching o mi Auto-Coaching personal? Su enfoque sobre el proceso mas importante para usted y su vida, no está orientado en el resultado exitoso, sino en el bajo costo. Al adoptar este enfoque se ve obligado a buscar nuevamente una y otra vez, ya que como le mencioné, casi nunca lo más barato es la mejor opción.

Lo anterior hace que nuevamente tenga que buscar un nuevo Coach y un nuevo modelo de Coaching. **La mejor idea es establecer una relación de largo plazo, con un Coach Con PNL.** Entonces la mejor pregunta que usted puede hacerse sobre su Meta, su Estrategia y sus Tácticas es: ¿Cómo puedo tener acceso a un Coach con PNL con el que pueda establecer una relación de Coaching de largo plazo?. La razón de esta relación de largo plazo es para poder aprovechar las oportunidades que se presentan en su vida, para tener la seguridad de realizar un Coaching con calidad para armar de manera correcta las piezas de su rompecabezas.

Cuando se adopta este enfoque se puede construir una relación Coach-Cliente llena de profesionalismo, para la conquista de sus metas y sus sueños.

CÓMO HACER SU PROYECTO DE ÉXITO 50 VECES MÁS PRODUCTIVO

Aunque usted tenga el propósito de diseñar un buen plan, algunas veces las cosas pueden ir mal. Desde mi experiencia las tres causas mas comunes puede encontrarlas en el siguiente cuadro. De hecho ser deficiente en cualquiera de estos tres conjuntos de habilidades, pueden ciertamente truncar su éxito.

EL ÉXITO Y SUS DIFICULTADES

- 1.- *¿Posee usted de una base clara y solida de la Meta a lograr?*
- 2.- *¿Cuenta ya con una Estrategia Definida de cómo lograr la meta?*
- 3.- *¿Cuenta con un plan claro para aumentar sus conocimientos y continuar con su educación?*

En virtud de que una de estas cuestiones son tan importantes, vamos a echar un vistazo a cada una de ellas en lo particular. Como ya le hemos mencionado anteriormente existen dos formas para llevar a cabo el proceso de lograr su éxito: **DESARROLLAR UN SISTEMA O TRABAJAR UN PROYECTO.**

ENTIENDALO FÁCILMENTE: Si el obtener resultados de éxito en su vida requiere de una actividad que usted hará necesariamente más de una vez (Motivación, Disciplina etc.) entonces más vale que usted desarrolle un sistema **CAPÁZ DE SOSTENERSE POR SÍ MISMO**, es decir una forma sistematizada de hacerlo.

Sin embargo, si solo se trata de una actividad temporal dentro de una estrategia concreta (obtener un conocimiento necesario, desarrollar una habilidad, etc.) entonces puede considerarlo como un proyecto específico.

Créame que existe muy poca gente en el mundo que puede hablarle sobre esta distinción (Entre un sistema y un proyecto). A pesar de que logre entender esta diferencia se convierte en el corazón de lo que llamamos en la PNL “El espíritu del Éxito”.

Entonces, aprender a implementar en usted mismo una mentalidad de éxito, sin lugar a dudas, tendrá sus cimientos mas sólidos, en la capacidad de desarrollar, instalar y mantener en su interior **Un Sistema De Éxito Personal.**

Esta será la mejor manera en la que usted podrá ser el dueño de su poder personal. Y le informo además, que la comprensión de estos conceptos serán la manera más sencilla de convertirse en: **EL PROPIETARIO DE SU VIDA.** Sistematizar sus procesos de éxito, podrá multiplicar por 50 sus resultados favorables y reducir así enormemente, el número de horas que gasta en obtener sus logros personales, para de ésta manera invertir ese tiempo simplemente en ser feliz.

UN RESUMEN RÁPIDO DE LOS PRINCIPIOS DE ACTUACIÓN PARA LOGRAR EL ÉXITO

Lo que he intentado en este Manifiesto De Éxito, es hacerle tomar conciencia sobre los factores que hasta ahora le habían impedido obtener los resultados que deseaba. Mostrarle una manera de pensar diferente de lo que lo había hecho antes. Quiero finalmente hacer aquí una recapitulación :

1.- Aún hay tiempo para que usted pueda lograr los resultados y el éxito que desea en su vida. Para obtener los conocimientos fundamentales de los factores o cimientos que conforman este edificio maravilloso llamado “**El Ser Humano**”, sin embargo este tiempo es limitado y hay que poner manos a la obra.

2.- Existe un orden específico de como las personas que han logrado el éxito se construyeron a si mismas y existe una total relación entre cada uno de los elementos que han creado este éxito: **Pensamientos, Emociones, Estrategias Mentales, Conductas** para finalmente siguiendo esta secuencia llegar a los **Resultados**.

3.-Con el fin de lograr un éxito real, usted necesita tener una **Visión** (una imagen del rompecabezas ya armado) Y crear una **Estrategia** para lograr esa visión. Si usted hace esto dejará de tener un pensamiento Táctico–Oportunista Para desarrollar un pensamiento Estratégico.

4.- Ponga un **ALTO** a la “Comercialización de la Esperanza”, que son los cientos de productos (seminarios, libros, videos etc.) que solo le ofrecen elementos aislados -Tácticas- y por favor enfoque su atención en adquirir sólo productos y servicios que apoyen su estrategia para la consecución de su visión.

5.- Comprenda en definitiva que el trabajar más duro no necesariamente significa tener más. La clave radica en entender la diferencia entre el **Pensamiento Estratégico** y el **Pensamiento Táctico**.

6.-Tome conciencia de que el **Tiempo** es su tesoro máspreciado. Por lo tanto es necesario conocer su valor real (cuanto vale una hora de su tiempo), así como el de desarrollar un plan específico, monetizando sus talentos naturales, para aumentar el valor por hora al nivel que usted requiera para lograr su visión.

7.-Recuerde que el uso del apalancamiento es la herramienta mas poderosa para acelerar su éxito. La palanca de tener un sistema (**Programación**), La palanca de su mente (**Neuro**) y La palanca de sus Palabras (**Lingüística**).

8.- Conozca la enorme diferencia entre: **Desarrollar un Sistema y Trabajar en Proyectos.**

9.-La diferencia entre **QUERER Y LOGRAR** Se llama Coaching Estratégico.

10.-En virtud de que su enfoque ahora será hacia los resultados de Éxito, evite pensar en cuál es la manera más barata de lograrlo y de verdad descubra que casi nunca lo barato es lo mejor y lo más rápido. Asegúrese de tener un **Coach con PNL de La Mejor Calidad** para armar de manera correcta las piezas de su rompecabezas. (Pensamiento Estratégico).

EL CONCEPTO MÁS PODEROSO DE ESTE MANIFIESTO

Obviamente es imposible abarcar todos los conceptos que usted necesita saber sobre como lograr un Éxito en grande en tan solo 44 páginas. Sin embargo existe un concepto que debe quedar absolutamente claro.

Este concepto es tan grande e importante que nunca se debe olvidar. De hecho si usted lo permite le servirá como una brújula para distinguir lo que esta bien de lo que esta mal. Con la ayuda de este concepto usted estará mas cerca de sus sueños con cada día que pase.

Entonces, **¿Cuál es este concepto vital?**

**Las Personas Interesadas en La OPORTUNIDAD (Pensamiento TÁCTICO)
SIEMPRE FRACASAN**

**Las Personas con Pensamiento Estratégico (SISTEMAS)
SIEMPRE LOGRAN EL ÉXITO**

LOGRANDO UN AUMENTO SIN PRECEDENTES EN SUS RESULTADOS

Como mencioné al principio de este Manifiesto de Éxito, he entrado en una sociedad para un proyecto de Coaching Ejecutivo. Lo que va a obligarme a aumentar radicalmente el número de horas que necesito dedicarle. Voy a colaborar en la creación de un modelo híbrido de Coaching y Consultoría que estará orientado hacia proyectos ejecutivos más grandes y específicos, muchos de ellos por supuesto en grandes corporaciones. Nuestras proyecciones indican que este nuevo programa se llevará la mayor parte de mi tiempo y por lo tanto me será difícil incorporar nuevos clientes para trabajar conmigo personalmente en mis programas de Coaching.

Sin embargo con la intención de **ayudarle a DESPEGAR** hacia su Éxito, todavía se puede obtener vía internet por 3 veces al mes, una llamada por dos horas muy rentable, directamente conmigo, como parte de **Mi Programa de Crecimiento Personal y Coaching Estratégico**; para proporcionar a mis clientes la oportunidad de hacerme preguntas en vivo y en directo. Estos clientes pueden aprender directamente de las respuestas que les doy, sobre como desarrollar su Pensamiento Estratégico para crear sus Sistemas de Éxito y de las Tácticas que juntos encontramos para implementar. Sin embargo también aprenden grandes cosas de las respuestas y estrategias que proporciono cuando me dirijo a las preguntas de otros clientes.

Mi Programa de Coaching Estratégico ciertamente no es para todos. Si usted es una persona seria, que **desea en verdad** lograr resultados en grande, y entiende la importancia de construir un Sistema Real de Éxito capaz de sostenerse a si mismo y de crecer para que le sirva bien en el futuro...entonces este programa **SÍ** es para usted. Como ahora comprenderá, las 3 llamadas al mes, de dos horas cada una, que requieren todos mis clientes, ocasiona que exista un limite real en el número de personas en el programa.

UNA OPCIÓN GRATUITA PARA DESCUBRIR Y PROBAR MI PROGRAMA DE COACHING ESTRATEGICO

En donde le mostraré los pilares estratégicos a considerar para acelerar su Éxito.

En este entrenamiento le voy a compartir algunas de las **estrategias utilizadas** actualmente por muchos de mis clientes que han alcanzado resultados sobresalientes y que, definitivamente, se encuentran en la parte superior de la escala de éxito.

Le puedo prometer que los conceptos que encontrará en este curso nunca los había escuchado anteriormente, pero tienen una cosa en común... son herramientas tan poderosas que lo acercaran rápidamente a la consecución de sus metas y sus sueños, incluso si los aplica de una manera incorrecta.

La PNL es tan poderosa, que hasta mal aplicada funciona. Y cuando usted visite nuestra página web, descubrirá que la he diseñado de manera que sea fácil para usted descubrir estos Secretos de Éxito de manera que los pueda utilizar **ESTA MISMA SEMANA**. Solicite su asistencia a nuestro Seminario Gratuito Cualquiera de los siguientes días.

[Miércoles, Sábado o Domingo](#)

Después de asistir al curso “La Persona en Crecimiento” y utilizar los pilares estratégicos, sin duda encontrará que este día, fue el día que lo cambio todo... y que se convirtió en el inicio de su camino a la prosperidad, el amor, la salud, el dinero y la libertad personal.

EDMUNDO VELASCO

PD. Sé perfectamente que la distribución de este Manifiesto de Éxito, afectará a muchos vendedores de productos y seminarios “Mágicos” sobre el tema de la superación y la motivación, lo que yo llamo los **Comerciantes de la Esperanza**. Y a los que en definitiva hay que poner un ALTO. Ellos sienten que este manifiesto podría dañar seriamente sus empresas. Realmente lo lamento, pero no puedo ser responsable de su incapacidad de generar un pensamiento Estratégico, ya basta de continuar con su manera oportunista de pensar. Su problema consiste en no entender que hay otras alternativas. Se que existe un gran interés en evitar que este manifiesto se distribuya y que lo están intentando por diferentes medios.

Si usted se ha beneficiado de este informe me puede ayudar de dos maneras:

1.- He instalado un “Cuéntale a un amigo” y así usted puede ayudarme a correr la voz y al mismo tiempo ayudarle a sus amigos. **Haga clic aquí en el siguiente link** <http://www.escuelasuperiordepnl.com/comparte-manifiesto> para unirse a la lucha para cambiar la forma de pensar Oportunista (Táctica) en la que una gran cantidad de sus amigos intentan lograr sus metas y sus sueños.

2.- La segunda manera de ayudarme es **visitando mi blog de éxito. Mira mi blog aquí:** <http://www.escuelasuperiordepnl.com/blog-manifiesto-exito/> y publicar sus comentarios, de esta manera puede ayudar a otros a entender la razón por la cual hay que poner manos a la obra con este informe. Solo requiere ir al blog y decirle al mundo lo que piensa del material contenido en: **EL MANIFIESTO DE ÉXITO**

Felicidades usted lo tiene. Ha dado usted un paso gigante en su crecimiento personal. Pero no hemos terminado todavía (antes del final de este resumen) usted tendrá la oportunidad de tomar todo lo que hemos cubierto y llegar mucho más allá.

El secreto de lograr que se hagan las cosas es actuar. El camino al éxito es el pensamiento organizado seguido de... ¡acción, acción, acción!

-Napoleón Hill

DEJE DE SER UNA VÍCTIMA Y CONVIÉRTASE EN UN PARTICIPANTE DEL CAMBIO

Si existe una cosa que ahora mismo esta pasando, es que hay una **Invasión** de miles de tácticas sobre como lograr el éxito. Hay simplemente demasiadas “oportunidades” mágicas para cualquier área de su vida. Es extremadamente importante no bajar la guardia, ya que generalmente se trata de un anzuelo para los incautos. Recuerde que hay que poner un **ALTO a la Comercialización de las ilusiones y la esperanza.**

He aquí el porqué: debido a que hay tantas opciones para comercializar el Éxito, por supuesto cada una de ellas con su promesa seductora, la mayoría de las personas no pueden escoger lo esencial, es decir lo que realmente necesitan. Y en su lugar pasan de una táctica a otra y así continuarán. Nunca crean su estrategia para aprovechar plenamente el tiempo, la energía y el dinero que han invertido. Esto los lleva a trabajar más duro de lo que necesitan y lo que es peor nunca logran los resultados que esperaban. Entonces se convierten en **VÍCTIMAS.**

Pero hay un camino mucho mejor. Un camino que verdaderamente conduce a los resultados que usted desea y a su éxito. Este modelo requiere mucho menos esfuerzo, menos riesgo y le garantiza resultados mucho mayores. Y consiste en permitir a su cerebro utilizar el **Pensamiento Estratégico.** Por esto he llamado a este camino que le permite convertirse en un **PARTICIPANTE** del cambio: **COACHING ESTRATÉGICO.**

Debido a que mi enfoque completo y el de mi empresa es proporcionarle una ruta que le permita lograr acceso a los beneficios estratégicos, hemos llamado a esta posibilidad **“EL PODER EN SU BOLSILLO”**, con el cual usted podrá trabajar menos, lograr más y **CONSTRUIR LA VIDA DE SUS SUEÑOS.**

Ahora debido a que el ser humano no es una ciencia exacta. Sé que existen verdaderas trampas de la mente ocultas, lo que hace que sea poco probable que una persona pueda hacerlo solo.

Usted puede comenzar de esta manera: Necesita eliminar la falsa creencia del éxito “Ahora Mismo”. Ya que esa creencia está alimentando en el interior de su mente el pensamiento Táctico-Oportunista, a través de mi trabajo como Coach con PNL he apoyado a la transformación de miles de personas interesadas en oportunidades a convertirse en exitosas personas creadoras de Estrategias.

Usted no puede COMPRAR oportunidades de Éxito. El éxito Se CREA con la aplicación del Pensamiento Estratégico.

UN REGALO FINAL

Un resumen breve de cómo eliminar una creencia limitante

Una creencia es una fuerza poderosa en la mente y como una consecuencia en nuestra conducta. Algunas creencias limitantes son: “ya es demasiado tarde”, “es imposible para mí”, “no puedo hacer nada,” etc. Muchas de ellas impiden desarrollar el pensamiento Estratégico e impedir el aprovechamiento de los recursos naturales de una persona y por esta razón utilizaremos para este ejemplo la creencia: El éxito puede llegar sin esfuerzo **“AHORA MISMO” (Pensamiento Oportunista)**

La persona con pensamiento Táctico-Oportunista, es víctima de estas creencias limitantes, siempre vive a la búsqueda de una oportunidad “caliente” de Éxito, ya que en el interior de su mente, el pensamiento básico es: ¿Como puedo lograr resultados fácilmente? Ejemplo: **“El nuevo método para ganar millones fácilmente”** o cualquier otro camino que le prometa un atajo secreto para eliminar las limitaciones que lo mantienen en el nivel como se encuentra en la actualidad.

Resulta muy interesante analizar lo siguiente:

¿Cuál es la razón por la que una persona inteligente puede suspender temporalmente su capacidad de dudar sabiendo que la promesa es demasiado buena para ser verdad?, ¿Qué sentido tiene perder su tiempo limitado y gastar su dinero que con tanto esfuerzo ha ganado?, ¿Cómo puede creer una historia que solo se realiza en los cuentos de hadas?

Descubra como La PNL lo explica con increíble sencillez.

Estas personas observan que en el mundo existen individuos que han logrado el Éxito. Se dan cuenta que estas personas exitosas lo han logrado en virtud de que conocen una, **DIFERENCIA QUE HACE LA DIFERENCIA**, es decir, conocen algo que los demás no hacen; lo cual es cierto. Sin embargo en donde las personas con el pensamiento Táctico-Oportunista se meten en problemas es en su siguiente pensamiento o creencia (por esto la llamamos **Creencia Limitante**).

Como ellos están mirando desde el exterior a la persona exitosa, es decir, no tienen acceso a su **sintaxis mental**, identifican erróneamente lo que las personas exitosas están haciendo exactamente. En otras palabras, las personas con pensamiento Táctico-Oportunista utilizan una gafas (enfoque) para ver y entender el éxito de los demás, que solo les permiten intentar buscar exactamente, ¿en donde? y ¿en que momento? la persona exitosa obtuvo su oportunidad. Les llamamos buscadores Oportunistas del Éxito.

Imagine metafóricamente que utilizan unos lentes con cristales azules (simbolice el azul como la oportunidad de Éxito) observarán todo en azul, así que, solo tendrán ojos para buscar la oportunidad en el otro, lo que no pueden ver es que, las personas de Éxito son Estratégicas y para poder detectar su estrategia se requieren unos lentes verdes (Simbolice el verde como la Estrategia). Así que las personas oportunistas piensan que el éxito es el

resultado de pescar una oportunidad, es decir, que los exitosos han logrado el éxito porque pueden oler una oportunidad antes que nadie, tu sabes, el “curso mágico”, la puerta trasera para hacer dinero, la oferta caliente, el seminario de ventas que nunca falla, etc.... **Así que ahí lo tiene, una creencia equivocada**, esta persona piensa que los individuos de Éxito son, al igual que él, buscadores de la oportunidad, así que, este pensamiento se convertirá en una creencia limitante, ya que al aferrarse a buscar el patrón de éxito en el otro, lo hará siempre desde su propia óptica y esto le dificultará enormemente sus resultados. Déjeme garantizarle que: **LAS PERSONAS DE NIVEL SUPERIOR NÚNCA SON OPORTUNISTAS DEL ÉXITO.**

LA NATURALEZA DE UNA CREENCIA Y CÓMO CAMBIARLA

El proceso para desarrollar una creencia:

El cerebro funciona a diferentes niveles, para tener una creencia y para cambiarla.

Identidad A nivel de identidad, alguna persona significativa en tu vida pudo crear en tu mente inconsciente el siguiente planteamiento: **Eres** un fracasado o bien **Eres** un mal empresario, **Eres** pésimo comerciante, o la comunicación no es lo tuyo, etc... Palabras que como te das cuenta afectan a la totalidad de **TU SER.**

Valores A nivel de valores, alguna persona significativa en tu vida pudo crear en tu mente inconsciente el siguiente planteamiento: **¡Bueno eso no es lo importante! Lo que importa es que lo intentes, Que más da que no seas hábil para esto....** etc. Palabras que como te das cuenta refuerzan **Tus creencias y Tus valores**

Aptitudes A nivel de aptitudes, alguna persona significativa en tu vida pudo crear en tu mente inconsciente el siguiente planteamiento: **Tus aptitudes no son en los negocios, tu tienes otras aptitudes,** etc....palabras que como te das cuenta **inhabilitaron tus capacidades**

Conductas A nivel de conductas alguna persona significativa en tu vida pudo crear en tu mente inconsciente el siguiente planteamiento: **Haces mal esta tarea, te equivocas,** el manejar este asunto, **fallas al llevarlo a cabo** palabras que como te das cuenta lograron alejarte de **INTENTAR** de hacer las cosas.

Entorno En este nivel se refleja en el medio ambiente de una persona la creencia desarrollada y se vive en el entorno del individuo. Es decir, se reflejará como una realidad en su vida.

El problema es que cuando usted tiene una creencia, ninguna evidencia externa o de conducta la cambiará, fundamentalmente debido a que las creencias no están basadas en la realidad. Este pensamiento simple iniciará una **espiral en descendencia** de sus resultados. Esta es la lucha que todos los buscadores de oportunidades librarán. Lo anterior como consecuencia de tener una creencia en lugar de conocimiento.

Así por ejemplo, **si usted cree** que la causa del Éxito es la búsqueda de oportunidades, entonces, alejado de todas las evidencias de la realidad, usted creerá que necesita buscar oportunidades aún por debajo de las rocas y que todo lo que necesita saber, es debajo de cual roca hay que buscar. Estas personas creen literalmente que se encontrarán con la roca del Éxito. También creen, que de igual manera otras personas que han logrado el Éxito solo necesitaron tener un buen olfato para detectar debajo de cual roca se guardaba el tesoro. Es decir una persona que logra el Éxito es alguien que sabe encontrar cosas seguras.

Algo muy interesante acerca de las creencias es que, debido al hecho de que en el interior de la mente, se encuentran en un nivel distinto al de la conductas y capacidades, no se comportan ni se cambian de acuerdo a las mismas normas. Así entonces la persona con el pensamiento Táctico-Oportunista, creerá que la manera como se consigue el Éxito, será encontrar algo seguro y su éxito estará garantizado. Por supuesto de manera rápida "AHORA MISMO".

Esto es exactamente lo que hacen las personas con pensamiento Táctico-Oportunista. En función de sus creencias limitantes. Están en búsqueda permanente de cosas seguras. **Confundieron ACTIVIDAD CON EL LOGRO.** Terminan atesorando infinidad de Tácticas, en lugar de ser capaces de desarrollar una Estrategia.

Esta es la razón por la que a todos los lectores del **Manifiesto de Éxito** que ya conocen el rompecabezas (Su Visión) les mostraremos la manera mediante la cual podrán cambiar cualquier creencia limitante en su vida, utilizando las poderosas herramientas de la PNL.

CAMBIANDO CREENCIAS CON EL COACHING ESTRATÉGICO Y LAS HERRAMIENTAS DE LA PNL

En PNL se maneja lo que se conoce como los niveles lógicos, ya que nuestro cerebro y cualquier sistema biológico está organizado en niveles. Desde el punto de vista del Ser humano son cinco los niveles con los que trabajamos la mayor parte del tiempo. Es por esto que te presentamos la técnica de alineación de niveles lógicos. Para lograr un cambio de creencias. Si tienes la disciplina para realizar ésta técnica una vez que ya descubriste la necesidad de cambiar una creencia en tu vida, encontrarás la herramienta más poderosa de apoyo en éste lugar <http://www.escuelasuperiorde pnl.com/cambio-creencias/>
Disfruta tu regalo!